

Реальные прямые инвестиции в предприятия Николаевской области в 2008 году

Источник: «Агентство перспективных технологий», 13.12.2007

Известно, что в большинстве случаев развитие предприятия невозможно без привлечения инвестиций. То, какие современные источники инвестирования наиболее интересны и выгодны для николаевских предприятий, обсуждали участники «круглого стола», состоявшегося 13 декабря 2007 года.

Нужно отметить, что слово «инвестиции» для большинства николаевских малых и средних предприятий чаще всего ассоциируются исключительно с банковскими кредитами. И хотя в области отмечаются постоянно растущие объемы прямых иностранных инвестиций (только за этот год прогнозируемый рост составит 70%), но из-за невысокого уровня инвесткультуры и инвестиционных знаний представителей местного бизнеса, потенциал региона практически не используется. *«О проектах говорить не приходится. Есть только инвестпредложения, на основании которых нужно готовить инвестиционные проекты, -* отмечает начальник управления внешнеэкономических связей облгосадминистрации **Алексей Дубов**. *- А ведь иностранный инвестор хочет видеть именно реальный проект, разработанный с учетом международных норм и стандартов».*

Впрочем, и возможности украинских инвесторов сегодня задействованы в очень скромных размерах. Количество проектов – единично, в то время как только инвестиционных компаний в стране – несколько сотен. *«Сегодня у инвесткомпаний денег больше, чем существует объектов для инвестирования», -* говорит директор «Агентства перспективных финансовых технологий» **Владимир Евсеев**. И называет среди причин такой ситуации и недостаточную прозрачность многих видов бизнеса, и низкий уровень знаний топ-менеджеров местных предприятий о реальных позитивных и негативных сторонах привлечения инвестиций: *«Порой они не всегда могут отличить инвестирование от кредитования».*

В то же время, современные украинские инвесткомпании будут рады рассмотреть любой инвестпроект, который, тем не менее, соответствует определенным требованиям. Например, компания по управлению активами «КИНТО» считает интересным проект, авторы которого хорошо знают рынок, уже достигли определенных успехов, имеют хорошую техническую базу и точные, обоснованные расчеты, а также имеют представление о том, как инвестор будет выходить из бизнеса. *«Да, сегодня проще и быстрее обращаться к кредитным ресурсам, но руководители предприятий должны понимать, что именно привлечение инвестиций позволит не только изыскать дополнительные финансы, но и поможет развить предприятие. Любой инвестор заинтересован в улучшении финансовых показателей предприятия».* – акцентировал директор департамента корпоративных финансов компании «КИНТО» **Юрий Юрченко**.

По мнению директора КУА «Магистр» **Сергея Сичкаря**, на данный момент предприятиям стоит обращаться в банк за кредитом, только если они готовы платить высокие проценты и имеют имущество для залога. Но если они хотят эффективно воспользоваться современными возможностями финансового рынка, им интереснее обращаться в инвесткомпании, какими являются компании по управлению активами. *«Часто предприниматели доверяют не отечественным, а иностранным инвесторам. В этом есть своя логика – такие отношения складываются более цивилизовано. Впрочем, уже в ближайшее время конкуренция обострится не только между соискателями на инвестиции, но и отечественными инвесторами».* – считает Сергей Сичкарь.

Но процесс привлечения инвестиций уж никак не должен быть спонтанным. Что отметили все участники «круглого стола», так это необходимость повышения уровня инвестиционных (и экономических, и финансовых) знаний руководящего состава малых и средних предприятий. Это, по их мнению, позволит авторам инвестиционных проектов не только сделать свои разработки более привлекательными и совершенными. Но и сократить время на их рассмотрение инвесторами с года до нескольких месяцев, а то и недель.

Оксана Богуш