

Advent бросил якорь в Киеве

Автор: Александр ДУБИНСКИЙ, Экономические известия, 12.09.2007

В Киеве открыл представительство международный инвестиционный фонд Advent International. Фонд, головной офис которого находится в Лондоне, специализируется на выкупе перспективных компаний для дальнейшей их продажи.

Для этих целей компания инвестирует около \$50 млн. собственных средств, еще \$0,5-1 млрд. привлекает у сторонних инвесторов.

Схема работы фондов прямого инвестирования, каковым является и Advent Int., достаточно проста. Они покупают блокирующий или даже контрольный пакет компании, участвуют в ее управлении (если другие акционеры к нему допустят) и инвестируют в развитие. Затем, лет через 5, нарастив стоимость компании, акции продают, зарабатывая на этом 300-400% прибыли.

Согласно сообщению на сайте компании, Advent Int. будет заниматься в основном выкупом небольших перспективных частных компаний. Руководителем киевского отделения назначен Тамас Надь, который ранее работал генеральным менеджером представительства Advent Int. в Будапеште.

Его партнером будет Наталья Полишук, которая до этого четыре года работала в московской фирме Delta Private Equity Partners и в Western NIS Enterprise Fund, который управляется компанией Horizon Capital.

В Украине Advent будет конкурировать за венчурные проекты — не только с Horizon Capital, но и с Sigma Bleyzer и Euroventures. В этой конкуренции у Advent Int. может быть одно преимущество: фонд работает с более крупными суммами, чем его соперники. Например, в ближайшее время Advent собирается создать фонд для инвестиций в развивающиеся рынки объемом \$0,5-1 млрд. На момент подготовки материала руководство киевского представительства Advent находилось в Польше, поэтому детальных комментариев о планах фонда в Украине получить не удалось.

Украинские эксперты фондового рынка считают, что прямое инвестирование в отечественные компании более перспективно по сравнению с портфельными инвестициями. Фонды, которые вкладывают в акции, котирующиеся на ПФТС, и дают 60-80% оборота биржи, не имеют возможности широко развернуться из-за отсутствия ликвидности рынка.

Директор КУА «Магистр» Сергей Сичкар отмечает: «По объемам вложения капитала в украинские предприятия лидируют фонды прямых инвестиций, что связано с развитием отечественной экономики в целом и желанием многих вкладывать в секторы с большим потенциалом развития. А ритейл и услуги развиваются сегодня не такими стремительными темпами, как того требует рынок. Кроме того, украинские предприятия имеют ряд весомых преимуществ. В первую очередь это относительная дешевизна ресурсов в сравнении с европейскими рынками и выгодное географическое расположение».

По мнению другого эксперта фондового рынка, пожелавшего остаться неназванным, открыть представительство в Украине Advent Int. был вынужден после срыва сделки по приобретению у группы «Тект» завода «Росинка». Напомним, фонд отказался от приобретения завода из-за того, что за три месяца, пока Advent занимался оформлением сделки и детальным анализом предприятия, «Тект» увеличила цену «Росинки» более чем в два раза — до \$60 млн.